

أغنى رجل في بابل

تلخيص / إسلام سليم



* أهم النقاط في كتاب أغنى رجل في بابل *

* الكتاب يوضح أساسيات التعامل مع المال .

* المال هو الوسيلة التي يُقاس بها النجاح الديني .

* المال ليسور بوفرة لرواد الذين يفرعون القوانين البسيطة التي تحكم كسبه .

* السبب في عدم كسب الأشخاص مال أكثر لعيش حياة كريمة هو فشلهم في تعلم القوانين التي تحكم بناء الثروة أو أنهم لم يلتزموا بها .
* طريقه إلى الثراء يبدأ عندما تحتفظ بجزء من إيراداتك ثم تقوم بتوظيف هذه المدخرات لكي تكسب أكثر .

* يجب ألا يقل الجزء الذي تحتفظ به من إيراداتك عن **العشر (١/١٠)** مهما كانت إيراداتك متواضعة .

* الثروة مثل الشجرة تنمو من بذرة ضئيلة وأول قطعة نقدية تدفها هي البذرة التي ستنمو من خلالها شجرة الثروة . كلما سارعت في زرع هذه البذرة ، سارعت الشجرة في النمو . وكلما كنت حريصاً أكثر على تغذية وري هذه الشجرة **بالمدخرات الثابتة** ، كان تنعمك بالراحة تحت ظلها قريباً .

* من السهل على أي شخص أن ينصح غيره ، ولكن لا تذهب وتأخذ نصيحة بخصوص مدخراتك من شخص ليس لديه **خبرة** في هذا المجال لأنه بكل بساطة ستفسرها .

* يجب أن يكون لديك **الرؤية** في أن تحقق نجاحاً مادياً حتى قبل أن تقابله ، **فالفرص الجيدة** لا تأتي لأشخاص غير مستعدين لاستغلالها .



* الخلاصة : احتفظ بجزء من إراداتك = ١٠٪ واستثمرها ١٠٪

* الطرق السبع للتغلب على المخاطر الخاطوية *

* الطريقة الأولى : ابدأ في مكان محفظتك *

عن طريق توفير ١٠٪ من إراداتك وإيداعها في محفظتك ،
عالمال الذي تأخذ منها هو الذي يحقق لك الرغبات الأولى أما الذي
تتركه فيها فهو ما سيحقق لك الرغبات الثانية .

* الطريقة الثانية : تحكم في نفقاتك *

وهناك نوعين من النفقات :

١- نفقات ضرورية : وهي أشياء لا يمكن الاستغناء عنها .

٢- رغبات شخصية : وهي أشياء يمكننا تقليلها أو التخلص منها ، فمهما

بلغت إراداتك لن تستطيع تلبية كل رغباتك الشخصية .

- ويتم التحكم في ذلك عن طريق وضع ميزانية يمكنك من خلالها

الوصول إلى الأشياء الضرورية ورغباتك الأخرى في حدود المستطاع ،

مع عدم المساس بـ ١٠٪ التي تدخرها في محفظتك .

* الطريقة الثالثة : اعمل على إغناء ثروتك *

عن طريق استثمار كل ما لديك من مال كي ينتج ربحاً حتى يساعده

في تكوين مورد مالي ثابت خاص به ، يكون بمثابة

نهر من المال يتدفق باستمرار إلى محفظتك .



* الطريقة الرابعة : حفاظ على ثروتك من الضياع *

عنه طريق استثمارها فقط عندما تضمن الزمان لرأس مالك ، وعندما يمكنك أن تحصل على أرباح جيدة ولا تجعل أرباحك الخيالية في الوصول السريع على الثروة تدعلك .

• قبل أن تشارك أهداً بمالك ، لابد أن تكون متأكدًا من أمانته ، وسمعته حتى لا تفقد مالك هباءًا .

• التمس النصيحة من الأشخاص المتمرسين في التعامل المربح مع المال .
دع حكمتهم تضمن ثروتك من الاستثمار المحفوف بالمخاطر .

* الطريقة الخامسة : اجعل ممتلكك استثماراً مربحاً *

امتلك عترة خاصة بك وابتعد عن الإيجار الذي يستنزف أموالك .

* الطريقة السادسة : اضمن دخلًا ثابتًا في المستقبل *

يكون عونًا لعائلتك ليحق لهم كُيل الراحة والمساعدة ،
عنه طريق شراء بيوت أو عقارات أو أراضي (إن أمكن ذلك) ،

بشرط أن يتم اختيارهم بعناية بحيث يزداد سعرهم بمرور الوقت .

* الطريقة السابعة : زد من قدرتك على الكسب *

أي استثمار في نفسك ، عنه طريق الإهتمام بعملك والتركيز في المهام

الموكلة إليك وبالمثابرة وتنمية قدراتك لتصبح أكثر عوارة ،

كذلك لابد وأن تتشاور وتتبادل المعرفة مع الآخرين

ممن يعملون معك في نفس المجال .



* كيف يمكننا أن نحلب الحظ السعيد ؟

- عن طريق إستغلالنا للفرص التي تتاح لنا فالحظ السعيد لا يأتي إلا لمن يستحق له ، ويترك التسويف أو المماطلة في استثمار مدخراته بحجة أن لديه الكثير من الأعمال الأخرى في الوقت الحالي ولكن الفرصة لا تنتظر الإنسان المماطل .

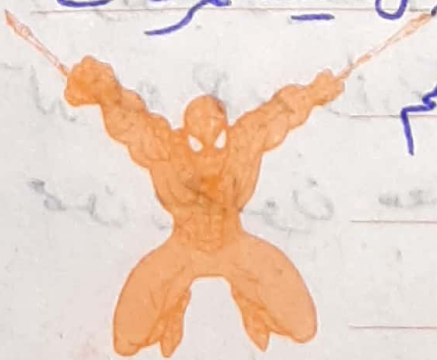
* القوانين الخمسة التي تحكم التعامل مع المال *

① يأتي المال بسهولة وكميات متزايدة لأي إنسان يقوم بإدخار ما لا يقل عن عُشر (١٠٪) إيراداته كي ينشئ ممتلكات من أجل مستقبله ومستقبل عائلته .

② يجعل المال بكثيرة ورضا من أجهل صاحبه الحكيم الذي يجد وسيلة جيدة لإغائه ، مما يجعله يتخاف .

③ يبتعد المال في حماية صاحبه الحريص الذي يستثمره في إظهار النضج الذي يقدمه الرجال البارعون في التعامل مع المال ، وفي نفس الوقت يفر من صاحبه الموهل .

④ سريعاً ما يفر المال من بين يدي الإنسان الذي يستثمره في أحمال وأغراض لا يألّفها أو لا يوافق عليها من هم بارعون في الحفاظ عليه .



⑤ يفر المال من الإنسان الذي يجيره على مهني إرادات غير ممكنة أو يتبع النصائح المغرية التي يقدمها له المحتالون والمخادعون أو يعتمد في استثماره على خبرته المحدودة ورغباته العاطفية .

*** الحذر القليل خير من الندم الكثير ***

• إذا أردت أن تساد صديقاً لك ، فافعل هذا بطريقة لا تجعلك تتحمل أعباءه بدلاً منه .

• **المال** هو بضاعة التاجر ، ومن السهل إغراقه ، ولكن إذا ما أعرضته بطريقة غير وائية ، فسيكون من الصعب عليه استرجاعه بعد ذلك . **فالتاجر الحكيم** لا يرغب في المجازفة ، ولكنه يرغب في ضمان الردّ الدائم .

• في عصرنا هذا ، خلف أسوار مدغراتنا المأمونة واستثماراتنا الموثوقة ، نستطيع حماية أنفسنا من المآسي غير المتوقعة التي قد تصيبنا .

• أينما وجهت العزيمة وجه الطريق .

➡ قال المتنري (رحمه الله) : وناسخ للعلم النافع ، له أجره وأجر من قرأه أو كتبه أو حمل به ما يقر خطه [الترغيب والترهيب] .



*** تأليف : إسماعيل سليم ***

١٢ / بيع الأول ١٤٤٣ هـ